



TREND OVI U POSLOVANJU

RAZVOJ LJUDSKIH RESURSA U MENADŽMENTU ORGANIZACIJE

DEVELOPMENT OF HUMAN RESOURCES IN ORGANIZATION'S MANAGEMENT

Dr Predrag Pravdi

Fakultet inženjerskih nauka Kragujevac, Univerzitet Kragujevac,
e-mail: thepera81@gmail.com

Dr Rada Kučinar

Hidroelektrana Trebišnjica, Trebinje, Bosna i Hercegovina,
e-mail: rkucinar@het.ba

Sažetak

Pod pritiskom konkurenциje i sve većih zahteva potrošača, tržišno-orientisano preduzeće je stalno suočeno sa problemom troškova i problemom inovacija. Međutim, zaposleni, a naročito menadžeri, prinuđeni su da uče i savladavaju nova znanja brzinom kojom se odvijaju razvoj i promene u društву. Za ostvarivanje ciljeva organizacije, vrlo važnu ulogu imaju ljudski resursi, zato što efikasnost i efektivnost realizacije procesa u organizaciji prvenstveno zavisi od sposobnosti zaposlenih za obavljanje njima poverenih zadataka. Celokupno ljudsko znanje udvostručava se svake dve-tri godine, da bi držalo korak sa promenama. Za organizaciju današnjice jedini način opstanka predstavlja imperativ: ući brže od konkurenциje. To traži novi kvalifikacioni profil, nova znanja i sposobnosti i nove odnose između organizacije i pojedinca.

Abstract

Under the pressure of competition and increasing customer demands, market-

oriented company is constantly faced with the problem of costs and problems of innovation. However, the employees, especially managers, are forced to learn and master new skills along the progress of the development and changes in society. In order to achieve the objectives of the organization, human resources have an extremely important role, because the efficiency and effectiveness of the implementation process of the organization depends primarily on the training of employees to perform their assigned tasks. The whole human knowledge doubles every two or three years to keep pace with the changes. For organizations nowadays, the only mean of survival is imperative: to learn faster than the competition. This requires a new qualification profiles, new skills and new relationships between the organization and the individual.

Ključne reči: ljudski resursi, menadžment, organizacije, tehnologije, inovacije

Keywords: human resources, management, organization, technology, innovation

1. Uvod

Suština menadžmenta su ljudski odnosi. Ko može da razume jezik, može da razume i odnose. U našem jeziku nema jedinstvenog pojma koji bi u potpunosti odgovarao značaju engleske reči „manage“. Mi u tom kontekstu najčešće koristimo termine: rukovođenje, upravljanje, raspolažanje ne imaju, itd., a sve češće pozajmljujemo englesku reč „management“ (menadžment). U našim uslovima, pojam menadžment asocira na vlast, nasilje, proganjanje radnika od strane rukovodstva sa namjerom da se ostvare ciljevi koje je rukovodstvo postavilo. Menadžmentom ne može da se bavi neko ko ne razume međuljudske odnose, odnosno ljudi sa kojima sarađuje. U menadžmentu, osnovni „materijal“ za obradu je ovek. Ljudima je potrebno uvažavanje i poštovanje, bez prisile, vlasti i agresivnosti. Nosioci procesa menadžmenta su menadžeri. To su ljudi odgovorni za usmeravanje napora ka ostvarenju ciljeva organizacije.

2. Ljudski resursi u organizaciji u današnjem svetu

Za ostvarivanje ciljeva organizacije vrlo važnu ulogu imaju ljudski resursi, zato što efikasnost i efektivnost realizacije procesa u organizaciji prvenstveno zavisi od sposobljenosti zaposlenih za obavljanje njima poverenih zadataka.^[1] Na ulogu ljudskih resursa se poziva treći princip *Quality management system (QMS)*: zaposleni na ovim nivoima su sama suština organizacije, njihova uključenost omogućava organizaciji da iskoristi njihovu sposobljenost.

Zaposleni kojima je dodeljena odgovornost su sposobljeni na osnovu:

- svog obrazovanja stečeno u školama,
- svog dopunskog znanja stečeno u obukama za inoviranje znanja i sticanje novih znanja,
- iskustva i umijeća raspolažanja sredstvima i veštinama.

Međutim, zaposleni, a narođeni menadžeri, priručeni su da uče i savladavaju nova znanja brzinom kojom se odvijaju razvoj i promene u društvu. Brze promene u tehnici i tehnologiji (kao i u drugim oblastima), esto dovode do toga da znanja postoje u radne snage nisu više upotrebljiva. Zaposleni se mogu naći pod uticajem niza internih i eksternih faktora uključujući i promene na tržištu, tehnologije, inovacije i zahteve kupaca i drugih zainteresovanih strana. Ovakve promene navode organizaciju da napravi analizu potreba vezanih za sposobljenost svojih zaposlenih.

Celokupno ljudsko znanje udvostručava se svake dve-tri godine da bi držalo korak sa promenama. Za organizaciju današnjice, jedini način opstanka predstavlja imperativ: ući brže od konkurenčije. To traži novi kvalifikacioni profil, nova znanja i sposobnosti i nove odnose između ljudi u organizacije i pojedinca. Sve više intelektualnih i sve manje materijalnih. Jedina imovina fabrike jeste ljudska maština. Da bi ostala u eri znanja, organizacija je priručena da nalazi sisteme i instrumente za korišćenje ljudskih resursa, a posebno ljudske kreativnosti. Istovremeno, danas svaki ovek mora da razmišlja kako da svojim sposobnostima dodaje nova znanja i veštine i kako da, ne samo zadrži, nego i osmisli i kreira svoj posao bolje od drugih.^[2] Obuka na poslu ne obuhvata više samo sticanje radnih veština, nego i veština komuniciranja, kao i promenu sistema vrednosti, rešavanje problema međuljudskih odnosa, timski rad i sl.

Iz navedenog proizilazi da će u enje u današnjim organizacijama predstavljati ključnu aktivnost u razvoju ljudskih resursa i sistem osposobljavanja kroz ceo život je od značaja za svakog pojedinca. Više se ne uči „za sva vremena“, što je uslovljeno stalnim promenama u okruženju i relativno brzim zastarevanjem postojećih znanja i veština.

Tabela 1. Procenat ljudi koji se obrazuju u evropskim zemljama (podaci iz 2012.godine)[3]

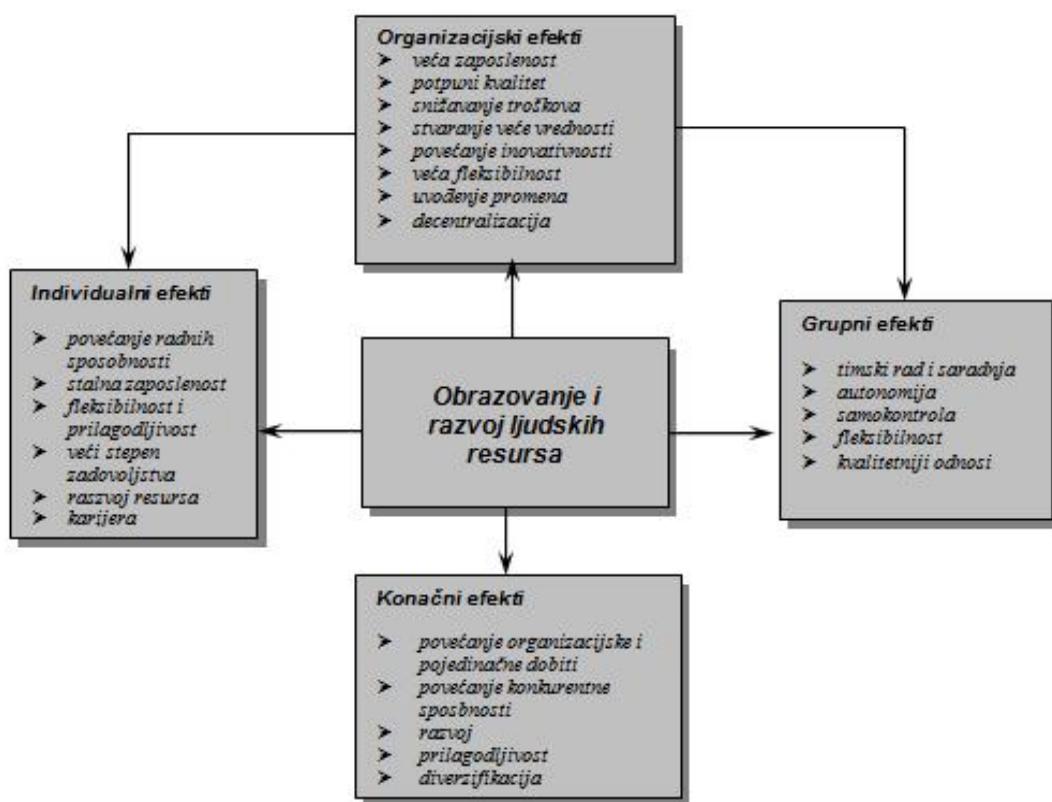
	15-19 godina	20-24 godina
Francuska	93.2	42.5
Nema ka	93.0	39.1
Irska	83.7	30.1
Gr ka	80.0	29.2
Španija	79.1	41.8
Velika Britanija	71.2	23.6
Luksemburg	38.8	36.5

Tabela 1. prikazuje variranje u broju mlađih ljudi koji se obrazuju u evropskim zemljama. U sistemu obaveznog školovanja je prisutan znatan broj mlađih ljudi koji se obrazuju. Nakon obaveznog školovanja dolazi do pada procenta onih koji se obrazuju između 20-te i 24-te godine života. Međutim, nastavak obrazovanja prelaskom na fakultetsko obrazovanje je u velikoj meri ograničen potrebama tržišta rada sa visokom stručnom spremom koje zahteva savremeno društvo. [4]

Evidentno je da su individualno i organizovano u enje od strategijskog značaja za razvoj organizacije. Ovo nije samo stvar obimnog u enja, već potpuno novog načina razmišljanja o poslu i ulozi pojedinca. [4]

3. Potencijalni efekti obrazovanja

Pod pritiskom konkurenčne i sve većih zahteva potrošača, tržišno orijentisano preduzeće stalno suočeno sa problemom troškova i problemom inovacija. U rešavanju tih problema, znanje postaje ključni faktor. Znanja stečena u školskom sistemu nisu dovoljna, a i zastarevaju s obzirom na rešavanje ključnih problema poslovanja. Zato sve veće i značaj dobija inoviranje i proširenje znanja zaposlenih putem fleksibilnih formi obrazovanja uz rad. Na slici 1, prikazani su organizacijski i individualni potencijalni efekti obrazovanja.



Slika 1. Potencijalni efekti obrazovanja [5]

Obrazovanje i razvoj zaposlenih ima brojne efekte za celu organizaciju i sve njene nivoe. Efektima se može sledeće postići [5]:

- povećati znanje zaposlenih o stranim konkurentima i kulturama, što je važno za uspeh na stranom tržištu,
- osigurati zaposlenima temeljna znanja i veštine potrebne za rad sa novim tehnologijama kao što su računarska unarima, potpomognuti proizvodni procesi, dizajniranje, kontrola i sl.,
- pomoći da zaposleni razumeju kako da uspešno rade u timovima, ako i na koji način mogu doprineti kvalitetu proizvoda i usluga,
- obezbediti takvu organizacionu kulturu koja naglašava inovacije, kreativnost i učenje,
- stvarati sigurnost zaposlenih osiguravajući nova znanja i načine doprinosa kompaniji u uslovima u kojima se njihovi poslovi i interesi menjaju ili zastarevaju njihova znanja i veštine,
- pripremiti zaposlene na bolju međusobnu saradnju.

Konačni efekti se jednakodobno odnose i na organizacije i na pojedince, jer povećavaju dobitak i sposobnost i jednih i drugih.

4. Efektivnost i efikasnost organizacije kroz etiri uloge menadžmenta

Da bi preduzeće bilo uspešno, mora da izvršava etiri uloge menadžmenta. Organizacionom upravljanju menadžeri i oni moraju biti sposobljeni da izvršavaju sve etiri uloge, da bi se menadžerski proces nesmetano odvijao.

Životno iskustvo pokazuje da ne postoji ovek koji ima razvijene sve etiri uloge u isto vreme i u svakoj situaciji. Ljudi su najčešće jaki u jednoj ulozi, reče u dve, pokazuju iskustvo [6]. U ostalim ulogama, u kojima se ne isti u, moraju imati bar srednju razvijenost da bi mogli da budu lanovi tima. Preduzeće ne može da rukovodi jedan ovek. Potreban je komplementaran tim. Menadžeri se mogu isticati u ulozi, mogu imati srednju razvijenost i potpuno nerazvijeni osećaj za ulogu [7]. Ako

rukovodilac ima potpuno nerazvijen osećaj za neku ulogu, to je loš rukovodilac. Postoji mogunost da obukom nadomesti nedostajuće osobine, ako pre toga ne dobije otkaz.

Dobar komplementaran tim se sastoji od etiri tipa menadžera: proizvođača, administratora, preduzetnika i integratora.

Bitno je istaći da sve etiri uloge moraju biti zastupljene i da se ne mogu nalaziti u jednoj osobi, nego ih mora izvršavati nekoliko ljudi.

P – proizvodnja (producing)

Obavljajući ovu ulogu, obezbeđuju efektivnost i to na kraći rok. Efektivno raditi zna i raditi pravu stvar. Prava stvar je nešto što nekome treba. Proizvodimo nešto što se traži i zarađujemo novac kojim možemo da zadovoljimo trenutne potrebe i jedan deo nam ostaje da uložimo i nastavimo posao. Ako se kupci vraćaju da kupe naš konkurentni proizvod, dobro obavljamo ulogu i ostvarujemo kratkoročnu efektivnost. Postoje ljudi koji su željni akcije, stručni u obavljanju posla, proizvod i rezultata ili golgeteri u fudbalskom žargonu. Oni su neophodni za dobar tim i nazivamo ih proizvod i rezultata.

A – administriranje (administering)

Kada smo pogodili pravi put, tako što znamo šta kupcima treba, važno je da tu uslugu koju im pružamo, obavljamo na pravi način. Ovom ulogom se obezbeđuje kratkoročna efikasnost. To zna i da radimo sa što manje troškova, po sistemu koji je uspostavljen, pravilima i procedurama. Važno je uspostaviti rutinu, tako da uspesi mogu lako i sa minimum energije da se ponove. Tako ostvarujemo još veći prihod zato što smanjujemo troškove i onda više novca ostaje za nas, pa možemo i da povećamo ulaganja. Postoje ljudi koji imaju dar za organizatorske sposobnosti. Oni se angažuju za najmanje moguće trošenje utrošaka. Pedantni su, tačniji, organizovani, rade po propisima. Nazivamo ih administratori.

P – preduzetništvo (entrepreneurship)

Preduzeće bi bilo uspešno izvršavajući prve dve uloge kada se ne bi menjalo, kao i želje i

potrebe klijenata. Me utim, pošto su promene neminovne, da bi preduzeće bilo uspešno i u budućnosti, ono mora da predviđe šta će kupcima biti važno i koji proizvodi i usluge bi mogli da ih zadovolje. Uloga preduzetništva je važna da bi preduzeće moglo da kreće u susret događajima, što znači i preuzimanje akcija danas da bi spremno do ekali budućnost. Ovom ulogom se obezbeđuje dugoročna efektivnost. Ima ljudi koji mogu da predvide kako će se menjati potrebe klijenata i da prilagođavaju organizaciju novim okolnostima koje će nastupiti. Ljudi preduzetnika karakterišu kreativnost i spremnost da preuzmu rizik. Svi rukovodnici se suočavaju sa rizikom i neizvesnošću, ali je to posebno karakteristično za pojave za preduzetnike.

I – integriranje (integrating)

Po pravilu su integratori generalni direktori. Drže organizaciju na okupu. U našoj kulturi, integriranje uopšte nije na ceni. Svest o međuzavisnosti je veoma niska. Japanska kultura je primer prave integrisanosti. Uloga integriranja mora da obezbedi dugoročnu efikasnost. Za dobru integriranost je važna svest da su svi u preduzeću jedni drugima potrebni. Dobro preduzeće je ono koje funkcioniše kao telo. Ovek je organska veza. Integriranost je zdravlje. Mora da postoji stav da su svi važni. Svi delovi se posmatraju kao deo celina. Menadžeri integratori rade na dugoročnoj efikasnosti preduzeća tako što uspostavljaju organizacionu klimu u kojoj će vladati međusobno poštovanje i poverenje između ljudi. To treba da drži organizaciju na okupu na duže staze. Poštovanje je prihvatanje razlika između ljudi, u razmišljanju i ponašanju i u enjemu iz tih razlika. Poverenje je usklađivanje ljudi u interesu i ugrađivanje u zajednicu interesu iz koga treba da izđe motivacija svih ljudova organizacije i zajednice kaokrenutost ispunjavanju ciljeva preduzeća. Poverenje je obećanje. Ono može biti dato pogledom, utanjem, rečima. Poverenje se može definisati kao vera u nekoga da će se ponašati kako nama odgovara u određenoj situaciji.

5. Znanje, učenje i uspeh kod menadžera

Znanje koje nam je potrebno da bismo bili dobar rukovodilac samo se delimično stiže u školama za menadžment. Znanje možemo definisati kao sposobnost da rešavamo probleme, a u školama se studenti veoma malo bave rešavanjem konkretnih problema [8].

Učenje znači i menjati se. Ako nema promene u mislima, ponašanju, telu, nema učenja. Najviše se uči među ravnopravnima. Za učenje je potreban talent, nije dovoljno samo imati priliku. Uslov pravog uspeha u životu je smirenost, koja podrazumeva život i rad sa srodnim dušama. Što je ovek opušteniji i motivisaniji, on je kreativniji i sposobniji da ponudi nešto novo. Uspeh je relativan i prolazan. Ono što donosi uspeh danas ne znaće da će i sutra. Biti uspešan znaće i biti u pravom trenutku na pravom mestu i raditi pravu stvar na pravi način. Dobar menadžer je zrela i uravnotežena osoba. On prihvata bolest, neuspeh, razvod, prolaznost, zaborav. Navikao je da živi sa neprijatnostima. Uvek polazi od istine kada donosi odluke, što znaće da prihvata realnost kada želi da promeni nešto. Zrelost je realnost. Pametan nije nepogrešiv, već onaj koji uči na greškama, ili na svojim ili tu im iskustvima.

Za uspešno rukovočenje je važno istaći da kada nekog volimo i poštujemo, to radimo samo u onoj meri u kojoj nam je taj drugi potreban. Ljudi glume ili iz interesa ili iz straha. Za svaki posao je važna posvećenost. Menadžer se mora potpuno posvetiti ljudima kojima rukovodi. Uslov uspešnosti je velika pažnja – koncentracija. Sve što vredi između ljudi je direktno, jedan na jedan. Svakom radniku se treba posebno posvetiti i sa njim izgraditi odnos. Potrebno je provoditi vreme u punoj koncentraciji, a preduslov je uspostaviti prioritete. [9]

Uzvisnosti od ugla iz kog posmatramo menadžment, da smo druga iiju definiciju. Normalno stanje je haos, a ne red. Menadžment je biti uspešan u haosu. Radnici u kvalitetnom rukovočenju kažu sledeće: „Ja hoću u tvoj tim. Hoću da mi ti budeš rukovodilac“. [10]

Trajnijih rezultata nema bez me usobnog uvažavanja. Treba težiti uspostavljanju participativnog menadžmenta, odnosno sau esništva izme u radnika i rukovodilaca. Odnos može da bude dugove an samo me u ravnopravnima. Po etna stvar za dobar menadžment je razumevanje. Postoji problem nerazumevanja i razli itog vrednovanja. Što se ljudi bolje razumeju, manje je re i potrebno. Treba težiti saradnji sa takvim ljudima. Efikasnije e funkcionalisati menadžerski proces. Funkcija jezika je izuzetno važna, zato što re ima imenujemo suštinu. Re i služe da bi se ljudi razumeli. Menadžeri bi trebalo da izbegavaju koriš enje doma ih i stranih re i koje nisu u funkciji razumevanja. [11]

Sinonimi za re menadžment su: odlu ivati, organizovati, komandovati, kontrolisati, motivisati, nadžirati, trpeti, manipulisati, itd. Zajedni ko svemu ovome je jednosmerna komunikacija. Nadre eni odlu uje šta treba da se radi, a podre eni je taj koji sluša i sprovodi nare enja. Ovaj proces je jednosmeran sa vrha na dole i karakteristi an je za klasi nu teoriju menadžmenta, koja se predaje u školama za menadžment a i naj eš e sprovodi u praksi. Uobi ajeno shvatanje rukovo enja je da ima neko ko misli i ko izvršava. To nije dobro i dugoro no. Svuda se daju bolji rezultati ako se sara uje.[12]

Menadžment se najbolje može shvatiti kao roditeljstvo. Dobar rukovodilac je dobar roditelj. Roditeljstvo je svest da nam je saradnik potreban i da od njega zavisimo. Rukovodimo decom kada su mala na jedan na in, a kada odrastu na drugi na in. Stil rukovo enja se menja. Menadžer je prvi me u jednakima, a uspešan je onaj koji se bavi stvarima na koje ima uticaja, a prilago ava se na neprijatnu injeniku. Važna osobina za menadžere, a tako e i za saradnike koje bira u svoj tim je - poštenje. To zna i da ne treba da prisiljava saradnike na neka rešenja i odluke. Poštenje je važno u funkciji istine i veoma teško je ostvarljivo. Može se još definisati i kao pouzdanost i me uzavisnost. [13]

Nema uspešnog posla gde postoji strah. Najve i ovekov neprijatelj je strah. Plašimo se da emo izgubiti ono što imamo ili da ne emo ostvariti ono što želimo. Svaki ovek treba da se trudi da bude slobodan i da ne traži krvce u drugima, nego u samom sebi. Samo treba biti realan i bi e manje strahova i moramo se truditi da što manje zavisimo od drugih. Menadžer mora da teži da smanji strah kod sebe i ljudi kojima rukovodi, jer se time pove ava radni u inak i osloba aju kreativni potencijali. Važan zadatak menadžmenta je motivisati radnike da uspešno obavljaju poslove. Motivisanje je pružanje prilike radnicima da stvarno zadovolje svoje interesu. Za razliku od motivacije, menadžeri se služe i manipulacijom. To je prevara. Proizvodne trake su poboljšane da bi radnici više radili, a menadžment imao koristi.

Na po etku i na kraju svega je promena. Sve što nastane mora da nestane. Sve se menja, o evidentno ili prikriveno. Postoje zakoni, dužnosti, principi, sile, koje moramo da poštujemo. Uspešni ljudi se bave prilago avanjem promenama. Kada ne bi bilo promene, ne bi bilo potrebe za upravljanjem. Ima promena na bolje i na gore. Uslov da bi se razumela promena je prihvatanje da postoji samo sada i danas.

ovek se priprema za budu nost danas. Budu nosti se približavamo samo današnjin danom. Promena stvara problem. Život sam po sebi stvara probleme. Problem nastaje kada želimo da vladamo ne im nad im nemamo kontrolu. Problemi traže rešenja. Problem možemo shvatiti kao opasnost i šansu. Za menadžere je važno da razdvoje problem od neprijatne injenice. Problem je nešto nad im imamo uticaj. Energiju treba trošiti na rešavanje problema. Neprijatne injenice su okolnosti na koje nemamo uticaja i kojima treba da se prilagodimo. Neprijatne injenice moramo da prihvatimo takve kakve jesu. Rešenje je da naviknemo da živimo sa istinom.

Rešenje jednog problema stvara promenu koja opet stvara problem. [14]

Promene su svuda prisutne i neminovne. To je univerzalna i opšteprihva ena istina. Promene

su nezaustavljive i stalne. Promene mogu biti: poželjne, nepoželjne, o ekivane i neo ekivane. Nezadovoljena potreba pravi problem. Svuda gde postoji neizvesnost postoje i problemi. Mudrost se zasniva na problemima. Napredovati zna i menjati se. Biti savršen zna i esto se menjati. Preduze a se dele na ona koja se menjaju i ona koja nestaju. Upravljanje je menjanje. Uslov dobrog rukovo enja je rešavanje problema i prilago avanje neprijatnim injenicama. Pošto su ljudi glavni akteri procesa menadžmenta, suština rukovo enja se može ogledati u tome da ljudi istu stvar vide razli ito. Možemo se ponašati prema ljudima kao prema stvarima, ali to ne dovodi do dugoro nog rezultata.[15]

U tim treba primati ljudе koji imaju stav ali nisu isklju ivi, a sli nog su nivoa i sli no gledaju na me usobne razlike. Razlika je poželjna, ali ne sme da bude prevelika. Ako je prevelika, tim ne e funkcionalni. Svi lanovi tima treba da teže istom cilju. Menadžer mora da bude okružen najboljim ljudima i da ih dobro nagradi. Motivacija je klju na u svakom odnosu. Omogu iti saradnicima da vide svoj li ni interes. U tim treba prihvati i one koji nisu najbolji a treba se osloboditi onih koji nisu dobri. Dobar rukovodilac se ne bavi problemima, nego ljudima koji se bave tim problemima. Problemi se uve avaju, jer nemamo ljudе koji treba da rešavaju probleme. Treba težiti pravljenju tima. Grupu vezuju zajedni ka pravila. Pravila moraju da se poštaju da bi timski rad bio uspešan. Nema timskog rada bez ta nosti. Nema grupne odgovornosti u dobrom rukovo enju. Odgovornost mora biti raspore ena po imenu i prezimenu. Što su ljudi bolje integrisani, više e ljudi jedva ekati da preuzmu odgovornost kada se pojavi novi posao. Pravi tim je odnos izme u ljudi razli itih sposobnosti, a sli ne razvijenosti. Dobro rukovo enje je jedinstvo razlika. Mogu e je samo me u ravno-pravnima. Tim je odnos izme u srodnih duša. Srodne duše su iskrene, zanimljive, dopunjaju jedna drugu, vide stvari koje one druge ne vide. Timski rad je saradnja i kolegijalnost. Nije ta no da tim koji pobe uje ne treba menjati. Nastupa promena

kojoj moramo da se prilagodimo. Kada primamo ljudе u svoj tim, prvo gledamo ovjeka pa tek onda stru njaka. Prvo obra amo pažnju na vrline, pa onda na veštine. Vrline podrazumevaju: upornost, energiju, zdravlje, itd. Svaki talenat traži upornost i plan da bi se razvio. Pošto je rukovo enje donošenje dobrih odluka i njihovo efikasno sprovo enje postavlja se pitanje: „Šta je dobra odluka?“ Relativno je šta je dobra odluka. Zavisi od želja i okolnosti. Dobra odluka ispunjava želje i o ekivanja zbog kojih je i doneta. Loša odluka je ona koja izaziva nešto što nismo žeeli. Dobra odluka mora da zna i nekome, a ne samo donosiocu odluke. Rukovodioci nemaju, po pravilu, isti interes kao podre eni. To je izvor konflikta. Dobru odluku mogu da donešu samo zainteresovani za ishod odluke. Dobra odluka je ona kojoj prethodi maksimalna angažovanost lanova tima. Za menadžment je važna tolerancija. Tolerisati drugoga zna i trpeti drugoga. Dobri menadžeri su nau ili da trpe i to im ne predstavlja teško u. Menadžment je rešavanje problema i trpljenje pri tom rešavanju.

6. Zaklju ak

Menadžment u preduze u treba da stvori takvo okruženje za radnike u kome e se najpoželjnije stvari najverovatnije i desiti. Rukovodstvo preduze a ne sme da izgubi iz vida radnike, jer su oni ti koji donose uspeh preduze u i prava mo se nalazi u njihovim rukama kada bi bili jedinstveni. Radnicima treba pomo i da prona u poslove koji im najviše odgovaraju i obu avati ih i osposobljavati kontinuirano. Važno je da prihvate organizaciju kao svoju i da se poistovete sa njom. Menadžeri i radnici moraju da sara uju i zajedno u estvuju u donošenju i sprovo enju odluka. Organizacija treba da ima motivisane radnike, a zadatok menadžmenta je da stvori uslove u kojima e radnici mo i da zadovolje svoje interese u organizaciji. Sve napred istaknuto, jasno potvr uje zna aj perspektive u enja i rasta zaposlenih, kao klju ne i pokreta ke perspektive na putu kontinuiranih poboljšanja.

Svetsko tržište zahteva sve više prizvoda visokog kvaliteta i na tome će insistirati u cilju bržeg ostvarivanja ukupnog progrusa. Visoko razvijene zemlje, pre manje od pola veka, bazirale su svoj razvoj na porastu kvaliteta proizvoda, usluga, rada i organizovanja. Danas se to pokazalo kao pravi potez u injen u to vreme. Od tehničke kategorije na sadašnjem stepenu razvoja, kvalitet prerasta u društveno-ekonomsko-tehniku kategoriju, što ukazuje na njegov sadašnji značaj.

Bibliografija

1. Karajović-Zogović M., Arsovski A., Razvoj ljudskih resursa u organizaciji, Kvalitet Poslovna politika, br. 11-12, Beograd, 2002.
2. Pržulj Ž.: Menadžment ljudskih resursa, "Institut za razvoj malih i srednjih preduzeća", Beograd, 2002.
3. Bahtijarević-Šiber F.: Menadžment ljudskih potencijala, Golden marketing, Zagreb, 2013.
4. R. G. Dyson, "Quality Management Handbook", New York, 2002.
5. Turban, Efraim (City University of Hong Kong) – McLean, Ephraim (Georgia State University) – Wetherbe, James (Texas Tech University): Informaciona tehnologija za menadžment – Transformisanje poslovanja u digitalnu ekonomiju, Zavod za udžbenike i nastavna sredstva – Beograd, 2013.
6. Bou, J.C., and I. Beltran. "Total Quality Management, High-Commitment Human Resource Strategy and Firm Performance: An Empirical Study." Total Quality Management 16, no. 1 (2005) : 71–86.
7. Ž. Živković, "Upravljanje kvalitetom", Poslovna škola Megatrend, Beograd, 1999.
8. M. Drljača, "Karakteristike troškova kvaliteta", Kvalitet broj 7-8, Infomart, Zagreb, 2003.
9. M. Šurić, "Menadžment kvaliteta", Fakultet za industrijski menadžment, Beograd, 2004.
10. R. Raković, "Kvalitetom ka poslovnoj izvršnosti", InGraf, Beograd, 2006.
11. Greiner L. E. (1998), Evolution and Revolution as Organizations Grow, Harvard Business Review, May-June.
12. Dunphy D., Griffiths, Benn S. (2003), Organizational Change for Corporate Sustainability, London: Routledge.
13. Collins Jim, Porras Jerry I., Built To Last: Successful Habits Of Visionary Companies, Harper Business, USA, 2002.
14. Drucker Peter F., Management Challenges For The 21st Century, Harper Business, USA, 2001.
15. Pickering John W., Brokaw Gerald S., Building High-Performance Organizations For The Twenty-First Century, Charlottesville, VA, USA: Commonwealth Center For High Performance Organizations Inc. (Unpublished Participant Text), 2003.

Istorija rada:

Rad primljen: 24.08.2014.

Prva revizija: 24.09.2014.

Prihvjeta: 24.09.2014.